

ふくしま
プライド。

「ふくしまプライド。」 食の交流会 (展示商談会)

参加事業者募集のご案内

福島県の魅力的な農林水産物を取り扱う生産者・加工会社等の皆さんと
新たな食材調達先を探している首都圏を中心とした小売・外食・卸等の流通事業者のバイヤー
をつなぐ展示商談会を実施いたします。
皆様の参加を心よりお待ちしております。

開催日時

令和7年1月31日(金) 15:00~17:45 《展示商談会》

会場

八芳園 東京都港区白金台 1-1-1
(目黒・品川・五反田よりタクシーで5分)



参加して得られるもの

事務局にて、福島県産食材に関心のある優良バイヤーを招待するため、首都圏の注目企業等とのネットワーク構築が図れます。また、展示商談会後も、事務局がバイヤーから希望のあった事業者を対象に個別にオンライン商談等を実施し、責任を持っておつなぎいたします。

対象

福島県内の生産者・加工販売事業者で、
首都圏を中心としたバイヤーへの販路拡大を目指す方

定員

30社程度 応募者多数の場合は、食材のバランス等を考慮した
選定となりますのでご了承ください。

参加費

無料 ※交通費、宿泊費、食材等、輸送費等は
1社につき2万円を上限に補助。

応募締切

令和6年11月1日(金)

予定
バイヤー

首都圏を中心とした小売・外食・卸等の流通事業者の仕入担当者

応募方法

専用フォームからご応募ください
詳しい応募方法は裏面をご確認ください

オンライン事前研修会

※全社参加必須

1月7日~17日の平日に実施予定

展示商談会に先立ち、当日の進行説明や
バイヤーニーズ等、成約率の高い商談手
法のレクチャーを行いますので、全社の参
加をお願いします。

「ふくしまプライド。」食の交流会(展示商談会)

参加申し込みについて

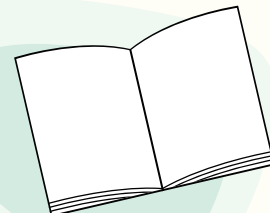
日程

令和7年1月31日(金)

《展示商談会》15:00～17:45

各種サポート

- ① 展示商談会前に参加事業者の合同オンライン商談研修を実施
- ② 展示商談会当日のバイヤーマッチングサポートの実施
- ③ バイヤーから希望があった事業者にはオンライン商談マッチングサポート



参加条件

- ① 首都圏を中心とするバイヤーへの販路拡大を目指す方
- ② 福島県内に本社・事務所等を置く団体・企業・個人
- ③ 事前研修会・展示商談会に参加できること
- ④ アンケートのご協力をいただけること
- ⑤ 食品衛生法等、食関連法規に違反をしていないこと

※応募者多数の場合は、事業の趣旨を踏まえて、食材及び地域のバランスや業務用食材への対応の可否などを考慮した選考となりますのでご了承ください。

募集要項

出展小間や調理方法等、詳しい内容は募集要項をご覧ください。



申し込み方法

申込期限 令和6年11月1日(金)午後5時

- ① 下記WEBサイトから申込シート(FCPシート)をダウンロードしてください

https://fukushima-matching.com/fcp_sheet.xlsx

※もしくは主要商品リスト(可能な範囲で参考価格記載のリスト)ファイル、カタログがある場合は、FCPシートの代用として提出していただいても結構です。



- ② 次の2つを用意

- ・必要事項を入力したFCPシート
- ・アピールしたい物品や設備などの画像ファイル(4点まで。それぞれの容量が3MBを超える場合は縮小し3MB以内に収めてください)

- ③ 応募フォームにアクセス

応募フォームの必要事項を入力し②で用意したエクセルファイルとアピール用の画像はメールにて下記アドレスにご送付をよろしくお願いいたします。

内容を送信 をクリックして、申込完了となります

応募フォーム → <https://fukushima-matching.com/entry-supplier/>

画像ファイル → info@fukushima-matching.com



- ④ 後日、事務局とのWEB面談日の決定