

ふくしま
プライド。

「ふくしまプライド。」

食の交流会

(展示商談会)

参加事業者募集のご案内

福島県の魅力的な農林水産物を取り扱う生産者・加工会社等の皆さんと
新たな食材調達先を探している首都圏を中心とした小売・外食・卸等の流通事業者のバイヤー
をつなぐ展示商談会を実施いたします。
皆様の参加を心よりお待ちしております。

開催日時

令和6年2月1日(木) 15:30~17:45

《展示商談会》

会場

八芳園 東京都港区白金台 1-1-1
(目黒・品川・五反田よりタクシーで5分)



対象

福島県産農林水産物及び、その加工品を取り扱う生産者・加工販売事業者で、首都圏を中心としたバイヤーへの販路拡大を目指す方

定員

30社程度 応募者多数の場合は、食材のバランス等を考慮した選定となりますのでご了承ください。

参加費

無料 ※交通費、宿泊費、食材等、輸送費等は
1社につき2万円を上限に補助。

応募締切

令和5年12月20日(水)

予定
バイヤー

首都圏を中心とした小売・外食・卸等の流通事業者の仕入担当者

応募方法

専用フォームからご応募ください
詳しい応募方法は裏面をご確認ください

参加して得られるもの

事務局にて、福島県産食材に関心のある優良バイヤーを招待するため、首都圏の注目企業等とのネットワーク構築が図れます。また、展示商談会後も、事務局がバイヤーから希望のあった事業者を対象に個別にオンライン商談等を実施し、責任を持っておつなぎいたします。

令和6年1月17日(水) 14:00~15:30

オンライン事前研修会

※全社参加必須

展示商談会に先立ち、当日の進行説明やバイヤーニーズ等、成約率の高い商談手法のレクチャーを行いますので、全社の参加をお願いします。

「ふくしまプライド。」**食の交流会**(展示商談会)

参加申し込みについて

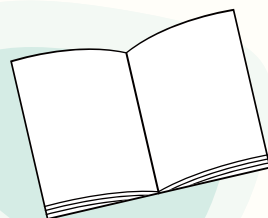
日程

令和**6**年**2**月**1**日**木**

《展示商談会》15:30～17:45

各種サポート

- ①展示商談会前に参加事業者の合同オンライン商談研修を実施
- ②展示商談会当日のバイヤーマッチングサポートの実施
- ③バイヤーから希望があった事業者にはオンライン商談マッチングサポート



参加条件

- ①首都圏を中心とするバイヤーへの販路拡大を目指す方
- ②福島県内に本社・事務所等を置く団体・企業・個人
- ③事前研修会・展示商談会に参加できること
- ④アンケートのご協力をいただけること
- ⑤食品衛生法等、食関連法規に違反をしていないこと

※応募者多数の場合は、選考となりますのでご了承ください(選定基準は食材のバランスや業務用商材への対応の可否など)。

申し込み方法

申込期限 **令和5年12月20日(水)午後5時**

- ①下記WEBサイトから申込シート(FCPシート)をダウンロードしてください

https://fukushima-matching.com/fcp_sheet.xlsx

※もしくは主要商品リスト(可能な範囲で参考価格記載のリスト)ファイル、カタログがある場合は、FCPシートの代用として提出していただいても結構です。



- ②次の2つを用意

- ・必要事項を入力したFCPシート
- ・アピールしたい物品や設備などの画像ファイル
(4点まで。それぞれの容量が3MBを超える場合は縮小し3MB以内に収めてください)

- ③応募フォームにアクセス

<https://fukushima-matching.com/entry-supplier/>

応募フォームの必要事項に入力し②で用意したエクセルファイルとアピール用の画像をアップロード、

内容を送信 をクリックして、申込完了となります



- ④後日、事務局とのWEB面談日の決定